



عاجل...لطفاً

الرقم : ب م / 05303 / 17

التاريخ : 09 / 05 / 2017

السادة المحترمين

تحية وبعد ،

في اطار السعي المتواصل لرفع مستويات التأهيل وزيادة كفاءة الاداء لدى القائمين على رئاسة الدوائر والاقسام والشعب ، والادارات الفرعية في مؤسستكم الرائدة ، وبهدف تمكينها من التعرف الى الاساليب الفنية الحديثة في ادارة العاملين والافراد وفرق العمل ، يسرنا ان نعلن عن عقد البرنامج التدريبي وورشة العمل المتخصصة بعنوان :

التحكيم وقواعد إدارة النزاعات

(المالية وقضايا العطاءات والاعتمادات المستندية)

وضمن الوصف التالي :-

موعد الدورة : اربعة أيام (Full Day) من 2017/05/24-21 .

مدة الدورة : (30) ساعة تدريبية .

مكان الانعقاد : فندق جنيفا - عمان .

زمن المحاضرات : من الساعة (08:00) صباحاً - (03:30) عصراً .

محاضر الدورة : محاضر متخصص يحمل درجة الدكتوراه في الاقتصاد ، ويتمتع بخبرة اكااديمية وعملية وتدريبية واسعة في هذا المجال في الاردن والخليج العربي.

اهداف البرنامج:

تنشأ الحاجة إلى التحكيم عندما يكون هناك تنازعا بين عدة أطراف سواء في داخل الدولة الواحدة أو من دول مختلفه، فعندما يكون هناك حالة تنازع في تطبيق القوانين فهنا يثور التساؤل أي القوانين يجب تنفيذه ؟ وأي جهة قضائية لها الحق في نظر النزاع وفضه ؟ ومن امثله هذه المنازعات تلك التي تنشأ عن اختلاف او عدم الالتزام بنصوص العقود المنبثقة عن العطاءات التي يتم احالتها على الموردين أو المنفذين، وايضا من هذه المنازعات تلك التي تنشأ عن الاعتمادات المستنديه التي تربط اطرافا من دول مختلفه ويجرى تسويتها وفقا لقواعد التصالح و التحكيم التي حددتها الغرفه الدوليہ للتجاره.

ويشارك في التحكيم محكم او اكثر يتم تعيينهم وفقا للقواعد المرعية في هذا المجال.



كما يهدف هذا البرنامج إلى تنمية المهارات في مجال التحكيم وفض النزاعات الناتجة عن سوء فهم بعض النصوص، أو تفسير بعض النصوص لمصلحة طرف على حساب طرف آخر، وكذلك تقييم الاداء المالى في مجالات العطاءات والاعتمادات المستندية التي تلجأ اليها الجهات المختلفة.

المحاور الرئيسية:

1. طرح العطاءات وترسيبتها بصورة تحد من التنارع بين الاطراف المختلفة:

أ. وضع المواصفات الفنية بشكل واضح.

ب. دراسة العروض الفنية والمالية بصورة متدرجة.

ت. إجراء المفاضلة بطريقة عادلة بين المتنافسين.

ث. صياغة قرارات الإحالة والعقود المنبثقة عنها ومراعاة الجوانب القانونية وخاصة ما يتعلق بحل النزاعات إن وجدت.

2. إجراءات وقواعد التحكيم وفض النزاعات الصادرة عن لجنة قانون التجارة الدولية للأمم المتحدة (اليونسترال).

3. تطبيق قانون التحكيم الأردني ودور جمعية المحكمين الأردنيين.

4. الشراء الخارجي واللجوء إلى الاعتمادات المستندية:

أ. لمحة عن الاعتمادات المستندية وأنواعها وأشكالها القانونية.

ب. فض النزاعات في حالة الاعتمادات المستندية.

ت. نظام التحكيم (دوكدكس) الصادر عن غرفة التجارة الدولية في باريس.

الفئات المستهدفة:

المدرء المالىون، مدرء العطاءات المركزية، مدرء اللوازم، مدرء المشتريات ، مدرء التدقيق الداخلي، المحاسبون، المدققون الداخليون، وموظفوا العطاءات واللوازم، بالاضافة الى جميع العاملين في هذه الادارات .



المستفيدون :

رؤساء الدوائر ومساعدتهم ، رؤساء الأقسام ومساعدتهم ، رؤساء الشعب المشرفين ، رؤساء الورش الميدانية ، العاملين في إدارة الموارد البشرية ، بالإضافة الى جميع المسؤولين في المستويات الادارية المختلفة ، في القطاعين العام والخاص .

الخدمات المقدمة :

الحقيبة التدريبية والمواد العلمية ، وإصدار شهادة المشاركة في البرنامج ، وقرص مدمج يحتوي على نسخة الكترونية من المادة العلمية ومصاريف استراحات القهوة والشاي ، بالإضافة الى تناول وجبات الغداء (بوفيه مفتوح) داخل الفندق على مدار أيام البرنامج.

وفي حال ترشيح (4) مشاركين ، فسيتم منح المشارك الخامس **برسوم مجانية** ، كما وسيتم إهداء درع الشركة لمؤسستكم الموقرة .

راجين ان ينال عرضنا هذا قبولكم ، مقدرين حرصكم على تطوير اداء العاملين لديكم لخير وتقدم مؤسستكم الرائدة .

وتفضلوا بقبول فائق التقدير والاحترام ،،،

الرئيس التنفيذي

CEO

Mahmoud M. Haddad



Cell: +962 79 5055105

Tel: +962 6 5520580

Fax: +962 6 5533602

Skype: gscjo.com

Email: Ceo@gscjo.com

Website: www.gscjo.com